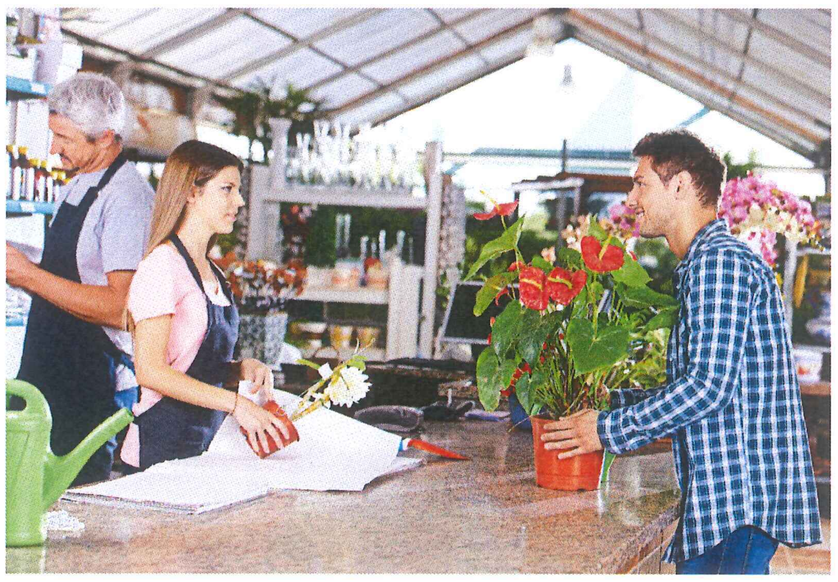
Fiche métier



La Tour du Pin
Enseignement agricole public
commerce • horticulture • animalerie

Vendeur/Vendeuse en jardinerie

ACTIVITE

Son Activité : vente de végétaux d'intérieur et d'extérieur, de produits ou d'accessoires de jardinerie.
Ses actions : conseil, vente, gestion des stocks et des rayons, animation/opération commerciale.
Ses moyens : informatique, matériel de gestion, matériel nécessaire à l'entretien, à la mise en rayon et à la mise en valeur du rayon.

CONDITIONS DE TRAVAIL

Les différents lieux de travail : grandes et moyennes surfaces, magasins spécialisés, pépinières, marchés.
Ses responsabilités :

- satisfaction et fidélisation de la clientèle, organisation de son travail, gestion et animation de son rayon, (BAC).
- en liaison avec les fournisseurs, pilote une équipe (BTS).

Son quotidien : contact direct avec la clientèle et les fournisseurs, liaison avec son équipe et/ou la direction, polyvalence.
Son temps de travail : 35h/semaine, horaires variables liés aux ouvertures de la structure.

QUALITES REQUISES

Ses sensibilités : l'environnement, la nature, la satisfaction du client, créativité.
Ses qualités relationnelles : sens de la communication, politesse, écoute, sens du commerce, capacité de négociation.
Ses compétences et savoir-faire : connaissance des produits proposés à la vente (végétaux, outils, machines,...), sens de l'observation, autonomie, notion de priorité, de disponibilité, capacité de réaction/d'adaptation.
Les Plus : dynamisme, accueil, méthode, volonté, créativité.

SALAIRE ET ÉVOLUTION DANS L'EMPLOI

Son salaire : démarre au SMIC (environ 1 500 € Brut).
Son évolution de carrière : promotion sociale interne (responsable de rayon, d'univers, voire de magasin), chargé(e) de clientèle, responsable commercial, emploi d'encadrement, agent technico-commercial.

FORMATION

Ses diplômes : BEPA, Bac Professionnel, BTS.